

Formation continue
Année universitaire 2020-2021

UE	Matières	CM Nbre d'h	ECTS	% de la matière dans l'UE	% de l'UE dans la note finale	BLOC DE COMPETENCES															
						BC 1 - Usages avancés et spécialisés des outils numériques	BC 2 - Développement et intégration de savoirs hautement spécialisés	BC 3 - Communication spécialisée pour le transfert de connaissances	BC 4 - Appui à la transformation en contexte professionnel	BC 5 - Réflexion et élaboration de la stratégie d'un établissement bancaire/financier	BC 6 - Conception et pilotage de solutions de gestion bancaire, financière et patrimoniale	BC 7 - Mesure et contrôle des outils et méthodes de gestion	BC 8 - Règles, Normes et Qualité en gestion bancaire, financière et patrimoniale	BC 9 - Culture managériale et organisationnelle	BC 10 - Comportements et postures au travail						
UE 3A	Banque, Assurance, Etablissement de crédit spécialisé (bases métiers)	14	2	10	25																
	La monnaie, la banque et l'assurance dans la pensée et les faits économiques (2)	21	2	10																	
	Conduite de la négociation commerciale et vente	21	2	10																	
	Réglementation bancaire et financière, sécurité financière, éthique et conformité au quotidien	21	3	20																	
	Prévoyance et épargne	21	2	10																	
	Anglais économique et financier	14	2	10																	
	VIP - développement personnel et savoir-être professionnel	14	1	10																	
	Immobilier professionnel et personnel	14	2	10																	
	La banque en ligne	14	2	10																	
UE 3C	Marchés et produits dérivés	14	2	15	25																
	Le patrimoine et le marché patrimonial	14	2	25																	
	Droit et fiscalité du patrimoine	28	3	30																	
	Approche commerciale du client haut de gamme	14	2	20																	
	Protection du patrimoine du dirigeant	14	2	10																	
UE 4A	Gestion des risques	21	3	10	40																
	Anglais économique et financier	14	2	5																	
	Culture numérique	14	2	5																	
	Gestion du patrimoine privé	28	4	10																	
	La proposition commerciale et le traitement des réclamations	21	3	10																	
	L'optimisation de la gestion d'un portefeuille clients	21	3	10																	
	Optimisation patrimoniale	21	3	10																	
	Gestion de portefeuille	14	2	10																	
	Rédaction et soutenance d'un mémoire professionnel	0	5	30																	
UE 4C	Allocation d'actifs	14	2	50	10																
	Transmission du patrimoine	14	2	50																	
		420	60			100															

Sous réserve de validation auprès des instances