

**MASTER 2 MBFA parcours CCPRO & TPE**  
**Responsables pédagogiques : Jean-Marc RIZZO et Marceline DUCROCQ-GRONDIN**  
 Année universitaire 2019/2020

Unités d'enseignement et matières	CM Nbre d'heures	TD	Nbre d'heures	% de l'UE dans la note finale	Session 1	Session 2	ECTS
<b>SEMESTRE 3</b>							
UE 3.A : L'entreprise banque	21		-				3
UE 3.A : La banque en ligne	14		-	10,00%			2
UE 3.B : Le marché des professionnels	14		-				2
UE 3.B : L'approche commerciale du client professionnel	21		-	15,00%			3
UE 3.B : Les outils de la GRC pour le conseiller CLI-PRO	14		-				2
UE 3.C : Immobilier professionnel et personnel	14		-	10,00%			2
UE 3.C : Prévoyance et épargne	21		-				3
UE 3.D : Risque de crédit	56		-				5
UE 3.D : Risques opérationnels	14		-				2
UE 3.D : Garanties, droits et fiscalité des professionnels	21		-	15,00%			3
UE 3.D : Bâle 2 et conformité au quotidien	14		-				2
UE 3.D : Le professionnel en crise	7		-				1
<b>TOTAL SEMESTRE 3</b>	<b>231</b>			<b>50%</b>			<b>30</b>
<b>SEMESTRE 4</b>							
UE 4.A : Financement des investissements	14		-				3
UE 4.A : Financement du cycle d'exploitation	21		-	9,00%			3
UE 4.A : Engagements par signature et financement à l'international	14		-				3
UE 4.B : Gestion de valeurs mobilières	21		-	9,00%			3
UE 4.B : Gestion du patrimoine privé	28		-				3
UE 4.C : La proposition commerciale et le traitement des réclamations	28		-				3
UE 4.C : La conduite de la négociation commerciale	35		-	12,00%			3
UE 4.C : L'optimisation de la gestion d'un portefeuille clients	28		-				3
UE 4.D : Rédaction et soutenance d'un Mémoire professionnelle			-	20,00%			6
<b>TOTAL SEMESTRE 4</b>	<b>189</b>			<b>50%</b>			<b>30</b>